

### Vue synoptique de l'emploi-type

N° Fiche AT	Activités types	N° Fiche CP	Compétences professionnelles
1	Développer l'efficacité commerciale dans un environnement omnicanal	1	Gérer l'approvisionnement de l'espace de vente
		2	Réaliser le merchandising
		3	Développer les ventes en prenant en compte le parcours d'achat du client
		4	Analyser les objectifs commerciaux, les indicateurs de performances de l'espace de vente et proposer des ajustements à sa hiérarchie
2	Animer l'équipe d'un espace de vente	5	Organiser l'activité de l'équipe et s'assurer de la réalisation des différentes tâches attribuées
		6	Contribuer à l'intégration de nouveaux membres de l'équipe et à la formation de l'équipe
		7	Mobiliser les membres de l'équipe au quotidien